



Mikhailov & Partners
Private Services Group

Турецкая Республика: возможности для российского бизнеса

Россия 

450-800

Тысяч человек
уехало

Казахстан 

\$662 млн
переведено

Всего российских
компаний стало в 1.5
раза больше - 11 900

100 000 россиян
переехало

Армения 

От 2000 компаний
открыто россиянами

\$2.8 млрд
переведено

От 40 000 россиян
переехало

Грузия 

От 7500 компаний
открыто россиянами

\$1.75 млрд
переведено

130-140 тысяч
россиян переехало

Турция 

1363 компаний
открыто россиянами

11 300 Сделок
по недвижимости

153 000 ВНЖ, полученных
россиянами в 2022 году

ОАЭ 

50 000 ВНЖ, полученных
россиянами в 2022 году

10 600 Сделок
по недвижимости

20 000 компаний
открыто россиянами



Гражданство и ВНЖ Турции: возможности и проблемы

- **Гражданство:**
 - Инвестиции в недвижимость в размере от 400 000\$
 - Денежные инвестиции в размере от 500 000\$
 - Создание компании
- **Краткосрочный вид на жительство:**
 - ВНЖ для владельцев недвижимости
 - ВНЖ для ведения бизнеса (от 3-х месяцев)
 - Туристический ВНЖ (ВНЖ по аренде)
- **Проблемы:**
 - С 2023 миграционные службы Турции стали массово отказывать гражданам России в выдаче ВНЖ по аренде, ссылаясь на формальное основание - недостаточность намерений путешествия по стране, сегодня получить такой вид ВНЖ значительно сложнее.
 - В некоторых районах действует неофициальное правило: численность иностранных граждан, проживающих постоянно или временно проживающих в этом районе, не должна превышать 25% от общей численности населения.



Краткий обзор налоговой системы Турции: Ключевые моменты, которые следует учитывать в операционной структуре



Ведение бизнеса в Турции

- Можно основать компанию или филиал в Турции и вести бизнес через эти структуры, не сталкиваясь с ограничениями
- Отсутствуют требования к местным акционерам
- **Создание юридического лица не требует нахождения в Турции, весь процесс может быть завершен доверенным лицом**
- Процесс регистрации занимает 2-3 недели после предоставления всех необходимых документов и информации
- Для регистрации компании требуется уплата пошлины и ограниченный бюджет (без учета платы за услуги представителя и уставного капитала)
- Директором может быть иностранное физическое или юридическое лицо
- Нет требований в отношении количества местных сотрудников
- **На одного нанятого иностранного работника компания должна нанять 5 местных работников**
- Турецкое юридическое лицо может открыть корпоративный счет как в Турции, так и за рубежом
- Юридические лица также могут основать турецкую компанию для ведения бизнеса в Турции
- Создание юридического лица автоматически **не позволяет** физическим лицам получить вид на жительство и разрешение на работу



Открытие банковского счета

- В отличие от счетов физических лиц, корпоративные счета могут быть открыты только директором/представителем, имеющими право подписи
- Чтобы открыть счет, уполномоченное лицо обращается в банк со всеми документами компании с переводом, заверенными нотариусом или консульством, а также с потенциальным налоговым ID
- После завершения процедуры KYC и подтверждения всей информации подписывается договор банковского счета. Открывается соответствующий депозитный счет, информация об онлайн-банкинге и проверочные коды направляются на номер уполномоченного лица. Подписанный договор передается клиенту лично в руки или направляется по почте
- Для юридических лиц процесс открытия банковского счета может занимать до 1 месяца, особенно если эти лица не имеют турецкого представительства
- Рационально подать несколько заявок в турецкие банки одновременно
- Ziraat bank, Vakif Katilim, Emlak Katilim, Deniz Bank – рекомендуемые банки для открытия корпоративных счетов для российских юридических лиц

Краткий обзор турецкой налоговой системы

- Корпоративное налогообложение:
 - Резиденты (неограниченные налоговые обязательства): Если юридическое место нахождения или место эффективного управления находится в ТР. Нерезиденты (ограниченные налоговые обязательства): Если юридическое лицо нерезидент ведет деятельность через филиал (постоянное представительство) или совместное предприятие в ТР.
 - Ставка корпоративного налога в Турции с 1 января 2023 – 20%. Существует отдельный расчет прибыли для целей налогообложения. Бухгалтерская прибыль корректируется по определенным статьям (например, проценты на собственный капитал, корпоративные налоги и резервы на случай непредвиденных обстоятельств) для расчета налогооблагаемой прибыли.
 - Убытки предыдущих лет могут переноситься на последующие 5 лет, но могут быть перенесены обратно только в случае ликвидации компании.
 - Дивиденды, выплачиваемые акционерам компаниями-резидентами, облагаются налогом у источника в размере 10%, в то время как дивиденды, выплачиваемые резидентам компаниями-резидентами, облагаются налогом у источника в размере 0%. Аналогичным образом компании нерезиденты платят налог у источника в размере 10% при распределении прибыли в их штаб квартиру.
 - Допускается двойная налоговая льгота. Односторонняя: обычный кредит с общим ограничением (включая налоги, уплаченные КИК) Налоги, не удержанные полностью или частично в течение финансового года, когда иностранный доход переводился на счета компании в Турции, могут быть перенесены на следующие 3 года. Договоры: обычный кредит с общим ограничением.
- Налог на добавленную стоимость:
 - Все поставки товаров и услуг, осуществляемые в Турции, облагаются НДС.
 - Ставка НДС составляет 18%, тогда как сниженные ставки в размере 1% и 8% применяются для определенных товаров и услуг (основные продукты питания, туризм, книги).
- Налог на выезд: не применяется и не регулируется. Тем не менее, если ликвидация или выход из бизнеса приводит к приросту капитала, то он полностью облагается налогом.
- Требования к реальному присутствию (**Substance**): никаких конкретных правил, **но настоятельно рекомендуется**, основываясь на последних изменениях в международном налогообложении.



Ключевые моменты

- Прежде чем инвестировать в Турцию, настоятельно рекомендуется провести исследование на предмет наличия налоговых льгот, применимых к компаниям, работающим в различных секторах в Турции. Например, для технологических компаний в любых технозонах, компаний с сертификатом инвестиционного стимулирования, который позволяет применять льготный корпоративный налог, и другие различные льготы с точки зрения НДС и других налогов.
- В Турции существует предварительная налоговая заявка, при которой корпоративный налог рассчитывается и декларируется ежеквартально перед окончательным годовым декларированием.
- В Законе о корпоративном налоге указаны как подлежащие, так и не подлежащие вычету расходы.
- Компании в Турции обязаны удерживать подоходный налог у сотрудников. Те же правила распространяются на страховые взносы SSI.
- Что касается заявлений на получение разрешения на работу, то в Турции действуют правило: на трудоустройство каждого иностранца компания должна нанять 5 местных жителей (5:1).
- Турция установила правила трансфертного ценообразования в рамках внутреннего законодательства. Турецкие правила трансфертного ценообразования применимы к сделкам между связанными сторонами, независимо от того, являются ли они компаниями или физическими лицами-резидентами или нерезидентами.
- В соответствии с правилами недостаточной (тонкой) капитализации применяется соотношение долга к собственному капиталу 3:1 (для займов от связанных сторон) в любое время отчетного периода. Высокие проценты не подлежат вычету и рассматриваются либо как скрытое распределение прибыли, либо как перевод прибыли физических лиц, облагаемый налогом на прибыль в размере 10%.
- Правила КИК применяются, если компания-резидент Турции прямо или косвенно контролирует не менее 50% акционерного капитала, дивидендов или имеет право голоса в иностранной компании.
- Некоторые компании обязаны проводить независимые аудиты в зависимости от их оборота, капитала, общей суммы активов и пассивов, а также количества сотрудников. В этом контексте следует учитывать, будет ли обязана какая-либо компания, созданная в Турции, проводить независимый аудит.



Льготы для компаний в Турции

- В Турции как отечественные, так и иностранные инвесторы могут воспользоваться льготами для ведения бизнеса. Кроме того, в Турции существует четыре типа схем инвестирования в бизнес, перечисленных ниже:

- Общие инвестиционные стимулы
- Региональные инвестиционные стимулы
- Крупномасштабные инвестиционные стимулы
- Стратегические инвестиционные стимулы

- Основные цели инвестиционных стимулов в Турции:

- Увеличение производства промежуточных товаров и продуктов с высокой зависимостью от импорта с целью сокращения дефицита
- Поддержка высоких и средне-высоких технологий, которые позволят осуществить технологическую трансформацию
- Увеличение инвестиционной поддержки, оказываемой наименее развитым регионам
- Сокращение различий в региональном развитии

Инструменты поддержки	Общие	Региональные	Крупномасштабные	Стратегические
Освобождение от уплаты НДС	✓	✓	✓	✓
Освобождение от уплаты таможенных пошлин	✓	✓	✓	✓
Налоговая льготы		✓	✓	✓
Надбавка к социальному страхованию (доля работодателя)		✓	✓	✓
Надбавка к социальному (доля работника)		✓	✓	✓
Поддержка процентной ставки		✓	✓	✓
Выделение земли		✓	✓	✓
Возврат НДС				✓

Региональные инвестиционные стимулы в Турции

- Минимальные инвестиционные требования для того, чтобы воспользоваться преимуществами региональных льгот, составляют 3 миллиона турецких лир (приблизительно 165 000 долларов США) для регионов 1 и 2 и 1,5 миллиона турецких лир (приблизительно 82 500 долларов США) для других регионов.

Инструмент поддержки	Регион 1	Регион 2	Регион 3	Регион 4	Регион 5	Регион 6
Освобождение от уплаты НДС	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Таможенная пошлина	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Освобождение от землеотвода	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Сниженная налоговая ставка (%)	10	9	8	6	4	2
Надбавка к социальному страхованию (для работодателя)	2-3 года	3-5 лет	5-6 лет	6-7 лет	7-10 лет	10-12 лет
Надбавка к социальному страхованию (для работника)	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	10 лет
Надбавка к удержанию подоходного налога	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	10 лет

Другие некорпоративные льготы для российских компаний в Турции

- Логистическое преимущество: Морской порт на Черном море между Турцией и Российской Федерацией, развитые порты по всей стране, которые могут использоваться российскими компаниями в качестве логистического узла
- Неофшорный статус: Турция не считается офшорной юрисдикцией в отличии от ОАЭ, Гонконга, Британских Виргинских островов
- **Турция является членом Таможенного союза ЕС: как правило, таможенные пошлины не взимаются при импорте товаров в страны ЕС или Турцию**



Турция как альтернативное место для торговых,
холдинговых IP – компаний. Изменение происхождения
товара: практический опыт



Торговая компания

- Каждое физическое и юридическое лицо, получившее налоговый идентификатор в соответствии с положениями действующего законодательства, может осуществлять импортные операции. В отличие от экспортной деятельности, для осуществления импортной деятельности не существует юридического обязательства подавать соответствующее заявление и регистрироваться в союзе.
- Если товар доставляется в Турцию морским путем, таможенные процедуры должны быть завершены в течение 45 дней после подачи краткой декларации на таможенню. Если товар доставляется в Турцию наземным или воздушным транспортом, таможенные процедуры должны быть завершены в течение 20 дней после подачи краткой декларации.
- Турецкая компания с иностранными акционерами также может осуществлять экспорт из Турции. Для того, чтобы экспортировать товары из Турции, необязательно, чтобы эти товары были произведены на ее территории. Любые товары, импортированные в Турцию из другой страны или приобретенные у другой стороны в Турции, также могут быть экспортированы.
- Достаточно предъявить таможенне таможенную декларацию и счет-фактуру на экспортируемые товары. Однако могут потребоваться дополнительные документы.
- Для торговых компаний в Турции не применяется специальный налоговый режим. Однако российским предпринимателям при **соответствующей политике трансфертного ценообразования** обычное корпоративное налогообложение может быть выгоднее.



Холдинговая компания-посредник для российских транснациональных корпораций

- Любая компания (например, АО, ООО) в Турции может выступать в качестве посредника
- Турецкая посредническая холдинговая компания может заменить существующие холдинговые структуры (например, на Кипре)
- Передача всех активов турецкой холдинговой компании из текущей холдинговой компании не имеет налоговых последствий в Турции
- Холдинговая компания облагается налогом, как на доходы в Турции, так и на доходы, полученные из-за рубежа
- Если дочерние компании платят налог в размере не менее 15% в стране своего резидентства, дивидендный доход от этих компаний освобождается от налогообложения в Турции в соответствии с внутренним законодательством
- Дивиденды, выплачиваемые российской материнской компании, облагаются только налогом у источника в размере 10%
- Дивиденды, полученные российской материнской компанией не облагаются налогом при условии полного выполнения определенных условий (например, коэффициент участия, период владения)
- 75% дохода от продажи дочерних компаний или передачи их акций освобождается от корпоративного подоходного налога
- Учитывая мировое минимальное налогообложение в размере 15%, существующие посреднические холдинговые компании могут быть заменены турецкими

Международная холдинговая компания для российских транснациональных корпораций

- Чтобы воспользоваться этим льготным режимом, акционерное общество должно быть резидентом
- Такой международный холдинг также может заменить существующие структуры российских групп
- Передача всех активов турецкой холдинговой компании из текущей холдинговой компании не имеет налоговых последствий в Турции
- Такая холдинговая компания облагается налогом как на доходы, полученные в Турции, так и на доходы, полученные из-за рубежа
- Дивидендный доход освобождается от налогообложения, если дочерние компании уплатили не менее 15% налога в своей стране
- Если компания владеет акциями иностранных дочерних компаний в течение 1 года и эти доли составляют более 75% от ее общих активов, прирост капитала от отчуждения дочерних компаний полностью освобождается от налогообложения в Турции в соответствии с налоговым законодательством (дочерняя компания является либо ООО, либо АО, 10% участия за последний год и 2 года действуют условия удержания)
- Удерживаемый налог на дивиденды, выплачиваемые российской материнской компании, фактически составляет 5% (применимая ставка снижается на 50% при соблюдении всех условий)
- Дивиденды, полученные российской материнской компанией, не облагаются налогом при условии полного выполнения определенных условий (например, периода удержания)



Финансовая компания

- Может быть учреждена в любой организационно-правовой форме, если она не является финансовым учреждением (например, банком, страховой компанией)
- Турецкое юридическое лицо может быть использовано в качестве компании, финансирующей группу, но в таком случае специальный налоговый режим не применим
- Применяется обычное корпоративное налогообложение, и в 2023 году компании облагаются налогом на прибыль в размере 20%
- Турецкая международная холдинговая компания также может быть использована для этой цели
- Никаких специальных налоговых льгот или преимуществ в отношении компаний группового финансирования или структур по объединению денежных средств не действует
- В турецком законодательстве нет минимальных требований к реальному присутствию, однако его соблюдение **настоятельно рекомендуется**, учитывая, что Турция является страной ОЭСР, а Россия уже ввела в действие MLI
- В финансовых целях российские структуры могут рассмотреть возможность создания в Турции финансовой группы компаний. Для этого требуется хорошая разработанная политика, учитывающая налоговые вопросы (например, НДС)



IP-компания

- Режим «Innovation box» применим для определенных типов технологических компаний в Турции
- Компания, основанная в техногороде и разрабатывающая IP там, может воспользоваться этим специальным налоговым режимом
- Корпоративный налог уплачивается в зависимости от доли дохода, подпадающего под исключение
- На практике эффективное налогообложение доходов компаний составляет 5-6%. Впоследствии облагается только 10% дивидендов налогом у источника
- 100% освобождение от индивидуального подоходного налога, применяемое к квалифицированному персоналу
- Турецкое правительство осуществляет выплаты по социальному обеспечению работников
- Допускается удаленная работа на 75%
- Этот режим может быть использован, если IP разрабатывается в Турции
- Российские структуры могут использовать турецкую компанию в качестве собственника IP с надлежащей политикой трансфертного ценообразования

Другие важные темы

Зоны свободной торговли

- Зона свободной торговли (ЗСТ) - это территория, расположенная в пределах политических границ страны, но вне ее таможенных границ
- В настоящее время в Турции действует 19 ЗСТ
- В турецких ЗСТ могут осуществляться многие виды деятельности, такие как: производство, торговля, хранение, упаковка, исследование и развитие, разработка программного обеспечения, банковское дело, страхование и тд.
- Производственная деятельность освобождается от корпоративного подоходного налога, другие виды деятельности облагаются налогом на прибыль по общему правилу
- Торговая деятельность не освобождается от уплаты корпоративного подоходного налога
- В Турции действуют следующие преимущества ЗСТ:
 - нет обложения НДС
 - товары, ввозимые в зону из-за рубежа, не облагаются таможенными пошлинами

Зона свободной торговли	Вне зон свободной торговли
100% освобождение от корпоративного подоходного налога для производственных компаний	н/д
100% освобождение от таможенных пошлин и других различных сборов	н/д
100% освобождение от налога на добавленную стоимость (НДС) и специального налога на потребление	н/д
100% освобождение от уплаты гербового сбора за соответствующие документы	н/д
100% освобождение от налога на недвижимость	н/д
100% освобождение от подоходного налога и корпоративного налога на логистические услуги, оказываемые в ЗСТ и ориентированные на экспорт	н/д
100%-ное освобождение от подоходного налога с заработной платы сотрудников компаний, которые экспортируют не менее 85% FOB-стоимости товаров, производимых ими на территории ЗСТ	н/д
Отсутствуют валютные ограничения на перевод прибыли компаний из ЗСТ за рубеж, а также в Турцию	н/д
Товары могут остаться в ЗСТ неограниченный срок	н/д
Освобождение от уплаты сборов за оформление права собственности при приобретении и продаже недвижимости в ЗСТ	н/д
Освобождение от НДС в процессе строительства, проектирования, расчетов и процессов утверждения	н/д
Готовая инфраструктура освобождается от уплаты НДС и других налогов.	н/д



Транзитная торговля

- Разрешено осуществлять транзитную торговлю как с помощью турецкого юридического лица, так и без его создания
- Для этой цели также могут быть использованы зоны свободной торговли, в том числе с помощью зарегистрированной в ней торговой компании
- Транзитная торговая деятельность не рассматривается как экспортная или импортная деятельность. Однако для того, чтобы считаться транзитной торговлей, закупка и доставка товаров должны осуществляться за пределами турецкой территории
- В настоящее время никакие ограничения валютного контроля не распространяются на компании, которые занимаются транзитной торговлей
- Транзитная торговля может осуществляться путем хранения товаров на складе временного хранения, что не вызывает проблем с НДС и таможней
- **Настоятельно рекомендуется** осуществлять налоговое планирование, если в Турции зарегистрировано юридическое лицо
- Компаниям-нерезидентам, занимающимся транзитной торговлей, **сложно открыть банковский счет в турецком банке**



Режим временного ввоза

- Режим временного ввоза позволяет реэкспортировать товары, не находящиеся в свободном обращении, полностью или частично освобожденные от импортных пошлин, за исключением их использования на таможенной территории Турции без применения мер торговой политики
- Основными принципами режима временного ввоза являются следующие:
- Для того чтобы товары подпадали под действие этого режима, необходимо получить разрешение от таможенной администрации
- Меры торговой политики не должны применяться к товарам
- К товарам должны применяться положения о частичном или полном освобождении от уплаты импортных пошлин
- Товар должен использоваться на таможенной территории Турции, но не должен претерпевать какие-либо изменения, кроме обычного износа в течение срока годности
- Товар должен быть вывезен с таможенной территории Турции по истечении указанного срока
- Для того чтобы воспользоваться режимом временного ввоза, необходимо обратиться за соответствующим разрешением в таможенный орган
- Максимальный срок пребывания товаров в режиме временного ввоза составляет 24 месяца; при определенных обстоятельствах могут быть установлены особые сроки
- Этот режим **настоятельно рекомендуется** российским компаниям, которые будут продолжать производство в Турции и экспортировать готовую продукцию в другие страны

Контакты:

За более подробной информацией
обращайтесь к своему
персональному
менеджеру

*Михайлов и Партнеры
Группа компаний*

125284, Москва, ул. Беговая, д.2
Тел.: +7 (495) 748 59 77
e-mail: info@mnp.ru

www.mnp.ru